

“Vamos a invertir 2,5 millones en Gabyl y 25 en Exkal para crecer”

Alfonso y Jesús Antoñanzas Premio Empresa Familiar Navarra por Exkal y Gabyl

El grupo empresarial de la familia Antoñanzas, premiado por Adefan, cuenta con dos ramas: una industrial y otra comercial. En la primera se sitúa Exkal como fabricante de muebles frigoríficos. En la segunda, Gabyl, de suministros eléctricos

MARIALUZ VICONDOA
Pamplona

HAN pasado gran parte de sus biografías juntos, conviviendo en su infancia y adolescencia en Funes, y en su época de estudios en el Sario, cuando residían en casa de su abuela materna en Pamplona, en la calle San Nicolás. Por eso dicen que se conocen entre ellos a la perfección y que tienen una sincronía, reconocible por cualquiera que pasa un rato con ellos, que les permite compartir y dirigir los negocios sin necesidad casi de hablarse, con una confianza total en el otro. Sí, la relación entre ellos es la que parece. “Sabemos quién es fuerte en cada actividad y dejamos actuar al otro en la parcela del negocio que domina. No necesitamos hablar mucho ni estar juntos para saber qué piensa el otro”. Lo dicen los hermanos Alfonso y Jesús Antoñanzas Aranguren, que comparten la propiedad de sus dos negocios, aunque cada uno está al frente de uno de ellos: Exkal, donde el primero es director general, dedicada a la fabricación de muebles frigoríficos para el sector comercial; y Gabyl, donde el segundo es gerente, dedicada al suministro de productos eléctricos. “Cada uno dirige una de las cabeceras del grupo, pero los dos sabemos de la marcha de ambos negocios”, explican.

La propietaria mayoritaria de todo el grupo es la familia Antoñanzas, formada por los dos hermanos, y los hijos de ambos y sus cónyuges. Alfonso Antoñanzas (23-9-1951) tiene dos hijos, que trabajan con él en Exkal: Alfonso (8 de agosto de 1977), químico y director de sistemas de gestión área de excelencia, y Daniel (16 de agosto de 1979), ingeniero mecánico y director gerente. Los hijos de Jesús Antoñanzas (10-3-1954), formados en el marketing y dirección de empresas, son Iosu (24-4-1978), que trabaja como adjunto a la gerencia con su padre, y Ion (28-12-1982), dedicado al marketing en Exkal.

1.700 trabajadores

Todo el grupo empresarial, con las dos empresas cabeceras más otras subsidiarias, facturó 175 millones de euros en 2021 y cuenta con 1.700 trabajadores. Y están inmersos en las ampliaciones de sus negocios. “Vamos a invertir 2,5 millones de euros en Gabyl para doblar el espacio y 25 millones en Exkal porque se nos han quedado pequeñas las instalaciones”, señalan. Por su trayectoria y por los resultados obtenidos, la familia, incluida su primera y segunda generación, ha sido la ganadora del VI Premio Empresa Familiar Navarra, promovido por la Asocia-

ción para el Desarrollo de la Empresa Familiar Navarra (Adefan). Está previsto que el galardón se entregue el próximo 4 de noviembre. La asociación resaltó como mérito para la selección que los hermanos Alfonso y Jesús Antoñanzas han levantado un grupo “prácticamente de la nada”. “Es un grupo pionero y referente en sostenibilidad ambiental económica y social, orientado a la excelencia y vinculado siempre a la unidad familiar”, añade Adefan.

Los fundadores del grupo, que, puestos a elegir, prefieren mantenerse al margen de la exposición pública, manifiestan que en esta ocasión han aceptado el premio porque es un reconocimiento a la familia. Una familia cuya tercera generación está ya iniciándose en la empresa. Los tres nietos que tienen cada uno de los fundadores, que hasta en eso van parejos, cuentan entre 6 y 18 años y los estudiantes universitarios ya han comenzado a trabajar en el negocio. “Esperemos que esta generación continúe en la empresa. Pero hablar a más de tres años vista hoy en día es una temeridad”, señala Alfonso Antoñanzas. A lo que apunta rotundo su hermano: “Seguro que sí continúan en la empresa familiar”. Y añade refiriéndose a los nietos y sobrinos: “Les hemos enseñado siempre lo que hacemos, visitan las fábricas y están orgullosos de las empresas”.

ENTREVISTA DE

do-
min-
go

Exkal, desde 2006

Alfonso Antoñanzas está al frente de ‘la joya de la corona’ del grupo empresarial, Exkal. Procedente de la empresa Ibérica del Frío, fabricante de muebles frigoríficos con la marca Koxka, la puso en marcha en 2006 junto con otro exsocio y compañero ya jubilado, Jesús Ugarte Zugasti. Exkal (Exposición y Conservación de Alimentos SA) tiene la sede en Marcilla y fabrica al año 30.000 frigoríficos industriales. Es la cabecera de varias empresas relacionadas con la refrigeración y con sus componentes. Cuenta con fábricas en China, desde donde se abarca el proceso completo y en Chile, dedicada a montaje. Ambas fabrican el mismo producto que sale de Marcilla. Otra fábrica, Exkal Concept, en Valencia, fabrica un producto en el que cobra especial importancia la decoración porque van dirigidos a ‘boutiques’ o delicatessen. Además cuentan con fábricas dedicadas a componentes de los muebles frigoríficos, por ejemplo, a vidrio (con fábrica en Pamplona y Marcilla) y a condensadores y evaporadores (con fábrica en Valencia). A ello se añaden filiales comerciales en Portugal, Bélgica y Alemania. Y siguen pensando en crecer, por lo que tienen proyectos de ampliación.

“Ahora Marcilla se nos ha quedado pequeño, ya no cabemos”, dice Alfonso Anto-



Jesús (izquierda) y Alfonso Antoñanzas Aranguren, en las instalaciones de Gabyl, delante de bobinas

ñanzas. Actualmente la fábrica ocupa 80.000 metros cuadrados sobre una superficie de 120.00 metros cuadrados. “Hemos comprado 166.000 metros cuadrados más para construir 80.000 más. “Esto va a suponer una inversión de 25 millones entre 2023, 2024 y 2025”, señala. “En Exkal tenemos 1.300 trabajadores, de los que 850 están en Navarra. Y nuestros clientes son todas las grandes superficies, hipermercados, tiendas de conveniencia, gasolineras, tiendas de pescados, pastelerías, heladerías... Cualquier establecimiento que necesite refrigeración. Y desde Valencia fabricamos para hoteles, restaurantes y cafeterías (horeca). Facturamos 100 millones en 2021

en España, donde tenemos unos 450 clientes, y exportamos el 55% a Europa, África y América del Sur”, apunta.

Gabyl, desde 1977

Por su parte, Gabyl comenzó a funcionar en 1977 impulsada por cinco socios que dieron las letras al nombre. Jesús Antoñanzas entró con 23 años como socio y empleado, cuando Gabyl llevaba poco tiempo funcionando y hoy el grupo familiar es el único propietario. Se dedican a comprar y vender material eléctrico, de calefacción, fontanería, aire acondicionado, placas solares... Sus clientes, más de